



TYROLIT RENTAL SERVICE MEETING PARTNER

Piccola attrezzatura per un grande mercato

Il noleggio delle piccole attrezzature è in crescita e il nuovo servizio di Tyrolit sta coinvolgendo un numero sempre maggiore di operatori. L'azienda ha organizzato un meeting con i suoi clienti per esaltare il valore della condivisione degli obiettivi, per un aggiornamento sulle normative e per presentare alcuni dati di mercato

Verona ha ospitato, lo scorso 10 febbraio, il **Meeting Partner di Tyrolit Rental Service**, invitando alcuni interlocutori commerciali per conoscere dalla viva voce degli operatori, per la maggior parte distributori edili, le impressioni e i primi risultati dopo alcuni mesi dall'inizio di questa nuova attività.

Tyrolit Rental Service si sta dimostrando per tutti i partner commerciali presenti un'ottima opportunità per migliorare non solo i fatturati, ma anche la penetrazione della loro azienda in mercati paralleli a quello delle rivendite tradizionali. **Il noleggio delle piccole attrezzature**, sono stati tutti concordi, vede una domanda in continua crescita, e un'offerta organizzata ed efficace stimola ulteriormente la richiesta.

I partner Tyrolit presenti al meeting hanno così manifestato le loro impressioni dopo alcuni mesi dall'inizio dell'attività con Tyrolit Rental Service. Per **Alessandro Arecco** di Repetto, Genova, il servizio di Tyrolit ha permesso all'azienda di entrare in contatto con clienti che prima non frequentavano il loro magazzino. Il vantaggio di non dover impegnare capitali nell'acquisto è un aspetto fondamentale e l'azienda ha già aumentato il parco macchine, perché il cliente ha la possibilità di vedere tutti i modelli disponibili e quindi, in momenti diversi, ha imparato a sfruttare tutta la gamma disponibile. **Enrico Bracesso** di Nuova Edilizia di Verona ha confidato che il progetto Tyrolit li sta aiutando a imparare il mestiere del noleggiatore, in stretta collaborazione con il personale di Tyrolit. Risultato: un sensibile aumento della clientela. **Enrico Lanfranchi** del Centro Edilizia di Bergamo, azienda già organizzata con il noleggio anche di piattaforme aeree, ha sottolineato che grazie al servizio Tyrolit nuove figure professionali come elettricisti, idraulici e artigiani sono entrate a far parte dei loro clienti.



Tyrolit Rental Service è l'innovativa proposta di noleggio della piccola attrezzatura.



Alessandro Arecco di Macchine Edili Repetto s.r.l., Genova.

Company profile

Tyrolit è uno dei principali produttori di utensili per la molatura, il taglio, la perforazione e la rettifica, oltre che di macchinari per l'edilizia. L'azienda a conduzione familiare è parte del gruppo Swarovski. È stata fondata nel 1919 ed ha sede centrale a Schwaz in Tirolo (Austria): attualmente conta oltre 4.600 dipendenti su 29 impianti produttivi dislocati in 12 paesi e 5 continenti. Le divisioni Tyrolit - Edilizia Meccanica, Pietra e Ceramica, Vetro, Trade - producono 80.000 prodotti differenti. Questi prodotti sono commercializzati in tutto il mondo attraverso 36 filiali di vendita e distributori in 65 paesi. In Tyrolit la Divisione Trade è specializzata nella commercializzazione e fornitura di servizi per le migliori rivendite in edilizia e meccanica. La Divisione Construction è specializzata nella fornitura di sistemi macchine e utensili per la demolizione controllata. (www.tyrolit.com)

In generale, ciò che il cliente maggiormente apprezza è che le macchine Tyrolit sono nuove – la vita economica e tecnica di queste macchine è infatti di due anni – quindi si noleggia sempre un prodotto affidabile. Lanfranchi ha aggiunto, esprimendo il pensiero di tutti i partecipanti, che un grande aiuto è arrivato dal percorso formativo sulla gestione delle macchine. Formazione e assistenza stanno anche contribuendo a rafforzare il valore del marchio Tyrolit, perché il cliente associa questo marchio a un prodotto di qualità. Un'altra testimonianza arriva da **Federico Vencato** di Edilvencato, di Valdagno (VI). Con il servizio Tyrolit sono riusciti a coprire una domanda di noleggio che nella loro zona non era ancora soddisfatta. Non solo, ma a breve verrà anche ampliata la gamma delle macchine, perché i clienti non si limitano più a chiedere solo le carotatrici.

Adolfo Agostoni di Parmiani Noleggi di Piantedo (SO), azienda già strutturata per il servizio di noleggio, essenzialmente di piattaforme, apprezza molto la possibilità di approfondire la conoscenza delle piccole macchine. Nella loro zona la crisi si è iniziata a sentire un paio di anni fa, quindi circolano ancora molte macchine nuove. Credono molto nel progetto, anche per la forza del marchio. **Thomas Carcereri** di Edilcdp di Verona, azienda specializzata nella vendita di attrezzatura edile è cliente Tyrolit da sempre e ha anche aderito a Tyrolit Rental Service. Le cose stanno andando bene, il fatturato per le piccole attrezzature è raddoppiato in un anno, e anche loro stanno aumentando il numero delle macchine a noleggio. E ancora c'è molto da fare per promuovere la pratica del noleggio.

Giovanni Bazzocchi di Edilberica (VI) ha affermato che il servizio Tyrolit li ha aiutati a passare da una forma di noleggio quasi gratuita al noleggio professionale. Da quel momento la richiesta di macchine a nolo è aumentata. E, ovviamente, la qualità delle macchine è profondamente cambiata: ora si offrono macchine nuove, perfettamente funzionanti, e grazie alla manutenzione programmata di Tyrolit sempre in perfetto stato. Inoltre, e questa è una vera rarità, nessuno discute il prezzo. Quindi, una esperienza positiva, sia come organizzazione, sia come supporto. **Carlo Lazzari**, della omonima società di Trissino (VI), ha anche inserito le macchine di Tyrolit Rental Service nel sito Internet aziendale. Le nuove leve degli operatori edili sono più orientati al noleggio delle macchine, quindi l'intenzione è quella di incrementare il parco macchine, oltre a studiare con Tyrolit azioni di marketing sul territorio per offrire ancora maggiore visibilità al servizio.



Il corner Tyrolit Rental Service di Edilvencato s.r.l., Valdagno (VI).



Lo spazio Tyrolit nella rivendita Edil Cdp s.r.l. di Verona.

Il Meeting di Verona è stato anche utile per conoscere alcuni dati di mercato (fonte Assodimi) che riguardano il settore delle piccole attrezzature. La stima del valore del mercato del noleggio è di circa 1.330 milioni (1.200 nel 2014). La piccola attrezzatura incide per il 13% sul totale (172 milioni) ma ha un mercato potenziale molto alto, come confermano le testimonianze di cui sopra.

In conclusione dell'incontro, l'avvocato **Lorenzo Perino** ha ricordato i principali aspetti legali e normativi del noleggio, raccomandando un approccio professionale anche da questo punto di vista. È infatti necessario che ci sia una manualistica e una contrattualistica ben fatta, per evitare contestazioni e danni economici. Particolare attenzione, in ambito di contratto, va anche riservata al corretto utilizzo del bene e alla definizione della responsabilità per danni. Anche queste attenzioni fanno parte del servizio Tyrolit Rental Service. Un progetto altamente professionale dalla scelta delle macchine alla formazione, dall'assistenza tecnica a quella legale e al marketing. Un progetto, come il noleggio delle piccole macchine, in continua evoluzione e gradimento.

Milano, Febbraio 2016



I partecipanti al Meeting Partner di Tyrolit Rental Service.

Questo comunicato è disponibile anche nell'AREA STAMPA TYROLIT su www.sillabariopress.it

Per informazioni:

Tyrolit Vincent srl

Via dell'Elettronica, 6 – Z.I.
36016 Thiene (VI)
tel. 0445.359911
trade.it@tyrolit.com

Ufficio Stampa Tyrolit

Sillabario srl

Via Alvise Cadamosto, 8
20129 Milano
tel. 02.87399276
sillabario@sillabariopress.it
Roberto Anghinoni
cell. 328.8188487